



caiodossantosteixeira@gmail.com



11959264767



Rua Thomás morley , São Paulo, SP 04411050

FORMAÇÃO ACADÊMICA

IDIOMAS

Espanhol: A2
Básico

CAIO DOS SANTOS TEIXEIRA

RESUMO PROFISSIONAL

capaz de promover a satisfação e a fidelização de clientes, com foco no atendimento personalizado. Hável em lidar com diferentes métodos de pagamento e em garantir a organização do local. Comprometido, dedicado e dotado de forte ética profissional.

HISTÓRICO PROFISSIONAL

Janeiro 2023 - Outubro 2023

DIFFERENÇA - Vendedor, São Paulo, SP

- Prospecção de clientes para venda de produtos apresentando o catálogo e coletando informações para colaborar com a estratégia geral da empresa.
- Comunicação com os clientes para identificação das necessidades e esclarecimento de dúvidas, garantindo a informação de preços e formas de pagamento, sugerindo opções de produtos conforme a disponibilidade.

Outubro 2021 - Agosto 2022

VIA COR REVESTIMENTO - Vendedor, São Paulo, SP

- Abordagem direta de potenciais clientes para apresentar as soluções oferecidas pela empresa, buscando identificar suas necessidades para ofertar as melhores condições.
- Comunicação com os clientes para identificação das necessidades e esclarecimento de dúvidas, garantindo a informação de preços e formas de pagamento, sugerindo opções de produtos conforme a disponibilidade.

Março 2017 - Dezembro 2019

Center castilho - Vendedor, São Paulo, SP

- Aumento das vendas de produtos e serviços através do entendimento das necessidades dos clientes, batendo as metas estabelecidas.
- Comunicação com os clientes para identificação das necessidades e esclarecimento de dúvidas, garantindo a informação de preços e formas de pagamento, sugerindo opções de produtos conforme a disponibilidade.

Outubro 2021 - Março 2022

GIACOMO - Vendedor, São Paulo, SP

- Atendimento ao cliente para esclarecimento de dúvidas sobre as mercadorias, fechando vendas e garantindo um alto nível de satisfação.

Outubro 2015 - Dezembro 2015

Tortería - Supervisor de PDV, São Paulo, SP

- Limpeza e manutenção da área de trabalho, garantindo a boa imagem do ambiente profissional.

Agosto 2012 - Março 2015

Grsa - Agente de atendimento, São Paulo, SP

- Colaboração com os membros da equipe de vendas a fim de manter registros atualizados sobre os níveis de estoque, realização de pedidos e resolução de problemas com os produtos.

HABILIDADES E COMPETÊNCIAS

- Domínio de técnicas de venda e atendimento ao cliente
- Foco e motivação para o alcance das metas comerciais
- Bom relacionamento e comunicação interpessoal com equipes e clientes
- Capacidade de trabalhar sob pressão por metas
- Potencial para aprendizagem de novas técnicas e atribuições
- Conhecimento de técnicas de negociação e vendas
- Conhecimentos em informática e Pacote Office para elaboração de relatórios